



项目一

制单准备

【项目描述】

中职实习生小李,通过前期的面试和专业测试被无锡商贸进出口有限公司录用为实习生。经理给他的任务是用一周时间通过与企业员工沟通、用互联网查找、借阅公司一笔已归档的业务单据等方式,了解公司的经营范围及公司所处行业情况,知晓单证业务的背景和工作流程,并能较轻松地看懂英文合同。

【能力目标】

- ① 了解单证工作的内容和要求
- ② 熟悉外贸单证的分类
- ③ 掌握合同中各基本条款的内容和基本表达方式
- ④ 能看懂英文合同
- ⑤ 了解合同成立的条件

【职业素养】

- ① 培养认真细致的工作态度
- ② 培养与各部门的沟通协调能力
- ③ 培养处理突发事件的应变能力

1.1 任务 1

——了解单证工作

● 任务描述:

李进通过面试进入无锡商贸进出口有限公司,经理要求其利用一周时间熟悉公司的经营范围、单证业务的工作流程和基本要求等,以便为更好的开展工作做准备。

● 技能目标:

- ① 掌握外贸单证工作的要求
- ② 掌握进出口合同履行中单证的使用
- ③ 掌握外贸单证工作程序
- ④ 熟悉外贸单证工作的内容
- ⑤ 熟悉外贸单证的分类

● 知识储备:

一、外贸单证工作的内容

国际贸易单证工作的基本环节包括制单、审单、交单和归档,在信用证支付方式下,在制单环节前还有审证环节,这些环节贯穿于进出口贸易合同履行的整个过程,促使贸易合同的履行能够顺利进行。

(一) 审证

进口商开来信用证,银行和受益人需合理谨慎地审核信用证。银行重点审核信用证的真实性,出口商则着重审核信用证的内容与合同条款是否一致,能否接受,并针对发现的问题区别其性质,根据合同条款的规定及履行合同各环节中出具单据的各当事人的具体做法和意见,做出是否修改信用证的决定。

(二) 制单

制单指按信用证、合同和其他有关要求,并根据货物与运输等实际情况缮制有关单据,是单证工作的基础。

(三) 审单

审单必须注重单证本身的正确,并要善于解决因单证不符,或更改单证所产生的相关问题。

1. 审单依据:信用证支付方式下的单据必须以信用证条款为准,托收支付方式下的单据则应以合同条款为准,其他因素,只能视作参考。

2. 审单方法:审单方法因人而异,通常做法有纵向、横向和纵横交错法三种。纵向法是对照信用证、合同条款逐条逐字审核;横向法是以发票为依据,审核相同栏目的内容是否一致;纵横交错法是上述两种方法的综合应用。

3. 审单的具体要求:审单要做到内容准确、格式完整、单据齐全、份数不缺、单证相符和单单相符,还要保证各种单据的签发日期无逻辑、惯例和条款规定上的矛盾。

(四) 交单

交单是议付和结汇的基础,应做到单据齐全、内容准确、提交及时,只有这样才能实现结汇的目的。通常在托收和信用证支付方式下,应到银行交单;在汇付方式下应直接向进口人交单。

(五) 归档

交单后可能会出现退单、拒付和索赔等,因此,将一套完整的副本单据进行归档是十分

重要的。由于单证种类繁多,因此必须按信用证、合同的要求来汇集各项单证,如在汇集中发现缺单,必须及时补充,以防遗漏。

二、外贸单证工作的要求

国际贸易单证的质量很关键,不仅关系到交易双方能否顺利收汇和接货,而且反映出进出口商的业务素质和管理水平,所以单证缮制必须符合有关商业惯例、法规及实际需要。各种进出口单证原则上应该做到:正确、完整、及时、简明、整洁。

(一) 正确

正确是单证工作的前提,在制单工作的各项要求中,正确是最重要的一条。各种单据必须做到“三相符”,即单据与信用证相符、单据与单据相符、单据与贸易合同相符。在信用证项下,出口单据必须严格符合单证一致与单单一致的原则,这是开证行付款的依据。在此基础上,出口商还应做到单同一致、单货一致,这样单证才能真实代表出运货物,不致错发错运。

(二) 完整

外贸单证的齐全和完整是构成单证合法性的重要条件之一。单证的完整性主要表现为:

1. 单证的种类要完整。各种所需的单证必须齐全,不得短缺。
2. 单证的内容要完整。单证上的必要项目必须完备齐全,不得遗漏。
3. 单证的份数要完整。各类单证的份数应当齐备,不可缺少。

(三) 及时

单证工作有一定的时间要求,主要包括:

1. 及时制单。在外贸中,单证是在各个不同环节缮制的,单证制作的及时性直接影响到货物托运工作的顺利进展和各个相关部门的有效衔接。因此,各类单证必须有一个合理可行的出单日期。例如:保险单的日期必须早于提单的签发日期或同一时期,提单日期不得迟于装运期限,装运通知书必须在货物装运后立即发出等,这些日期如果搞错就会造成出单不符。

2. 及时交单。单证的及时性还表现在交单的时间上,货物出运后,出口人应备妥所有单证在一定时间内及时到银行交单,尤其是在信用证支付方式下,有一个交单期限,出口人必须在信用证规定的交单期内到银行交单。按照《UCP600》规定:“除交单到期日以外,每个要求运输单据的信用证还应该规定一个运输单据出单日期后必须交单付款、承兑或议付的特定限期,如未规定该限期,银行将拒收迟于运输单据出单日期 21 天后提交的单据,但无论如何,单据也不得迟于信用证到期日提交。”超过交单期提交的单据,将遭致银行的拒付,给出口人带来损失。

(四) 简明

外贸单证要求内容简化,避免繁琐。

(五) 整洁

正确和完整是外贸单证的内在质量,整洁是外贸单证的外观质量,它反映了一个企业的

业务技术水平。单证的缮制力求标准化和规范化,单证内容的排列要行列整齐、字迹清晰,重点项目要突出醒目。

三、外贸单证的分类

(一)《托收统一规则》(《URC522》)的分类

根据国际贸易单证性质分为两大类:

1. 金融单据:具有货币属性,如汇票、本票、支票或其他用于取得付款资金的类似凭证。
2. 商业单据:具有商品的属性,商业单据还可以进一步分为基本单据和附属单据。基本单据包括商业发票、海运提单和保险单。附属单据又分为两类:一类是进口国官方要求的单据,如领事发票、海关发票、原产地证明等;另一类是买方要求说明货物及相关情况的单据,如装箱单、重量单、品质证书、寄单证明、寄样证明、装运通知、船龄证明等。

(二)《跟单信用证统一惯例》(《UCP600》)的分类

《UCP600》将信用证项下的单据分为四大类:

1. 运输单据:由各种不同方式的承运人签发给托运人的各种运输单据。包括以下单据:海运提单;非转让海运单;租船合约提单;多式联运单据;航空运单;公路、铁路和内陆水运单据;快递收据、邮政收据或邮寄证明。
2. 保险单据:买方或卖方办理货物运输保险的投保,由保险人出具的保险单或保险证明书等。包括保险单、保险凭证、预约保险单、保险批单、投保声明等。
3. 商业发票。
4. 其他单据:包括装箱单、重量单、产地证明书、普惠制单据、检验检疫证书、受益人声明或受益人证明等。

(三) UN/EDIFACT 的分类

UN/EDIFACT 标准将国际贸易单证分为九大类:

1. 生产单证。
2. 订购单证。
3. 销售单证。
4. 银行单证。
5. 保险单证。
6. 货运代理服务单证。
7. 运输单证。
8. 出口单证。
9. 进口和转口单证。

(四) 按照单证形式分类

1. 纸面单证。
2. 电子单证。

这两种单证具有同等效力,在实际业务中,出口商既可以提供纸面单证,也可以使用电子单证。

四、外贸单证工作程序

出口环节：

(一) 备货

根据合同或信用证的要求,向指定工厂或储运仓库安排或催交、核实应交货物的品名、品质、数量、规格、包装及标记等情况,保证货物质量合格、包装完好、数量齐备、唛头清楚醒目。

(二) 催证、审证、改证

如果进口商在规定期限内没有开来信用证,应催促买方尽快办理开证手续。

出口商收到信用证后,必须登记并审核信用证,发现问题应及时进行修改。

(三) 办理出口托运手续

缮制商业发票、装箱单;填制出口货物托运单;取得装货单。

(四) 商检报验与投保

商检报验:凡属法定检验的商品以及合同或信用证规定须商检出证的商品,必须经检验机构检验,取得“出境货物通关单”或商检证书后方可出口。

保险投保:凡是以 CIF 条件达成的合同,出口商在货物发运前,必须向保险公司投保货物运输险,取得保险单据。

(五) 出口报关

发货人在办理托运手续并取得装货单后,需按装运期的要求,填写“中华人民共和国出口货物报关单”,在装货的 24 小时之前向海关申报出口。海关经过审核、查验、并依法办理了税费手续后,即予以放行。

(六) 取得运输单据并发送装运通知

海关查验放行后,即在装货单等有关单据上加盖放行章,发货人凭之请求承运人装载货物,取得运输单据。

货物装运后,出口企业必须将装运情况通知买方,以便买方办理保险,并作好接货准备。

(七) 使馆认证

使馆认证是指一国外交机构及其授权机构在涉外文书上确认所在国公证机关或某些特殊机关的印章或该机关主管人员的签字是否属实。

如果合同或信用证要求对出口单据进行认证,出口商还必须在各国使馆规定的时间内,按其认证的要求,尽可能及早办理认证手续。

(八) 审单

审单必须注重单证本身的正确,并要善于解决因单证不符,或更改单证所产生的相关问题。信用证支付方式下的单据必须以信用证条款为准,托收支付方式下的单据则应以合同条款为准。审核单据以后,出口商应缮制汇票,及早送交银行办理结汇手续。

(九) 交单

采用 L/C 收汇的,应在规定的交单时间内,备齐全部单证,并严格审单,确保没有错误,才交银行议付;采用 T/T 收汇的,在取得提单后马上传真提单给客人付款,确认收到余款后

再将提单正本及其他文件寄给客人；采用 T/T 收汇并要求收全款才能做柜，要等收款后再安排拖柜，拿到提单后可立即寄正本提单给客人。

（十）出口收汇核销与退税

出口地银行收到货款后，即出具结汇水单和收账通知等，出口商凭此向国家外汇管理部门办理核销手续。如出口商品能够享受出口退税，则办理核销后即可去税务机关申请退税。

（十一）单据归档

每单出口业务在完成后要及时做登记，包括电脑登记及书面登记，便于以后查询，统计等。所有的文件、L/C 和议付文件必须留存一整套以备查用。

进口环节：

（一）申领配额证明或进口许可证

实行关税配额以及许可证管理的限制进口商品，进口商应当向相应主管部门申领配额以及许可证以后方可进口。

（二）申请开立信用证

凡以信用证为支付方式的，须申请开立信用证。申请开证，最少需向银行提供合同、进口付汇核销单和购汇用汇申请书等三份文件。

（三）修改信用证

对方的改证请求与实际操作须符合国际惯例，即修改信用证应当通过开证行进行。一般情况下应尽量避免修改信用证，必须改证时要按国际惯例办事。

（四）租船订舱与投保

按 FOB 术语进口，应负责安排运输，即办理租船订舱手续。

按 FOB、CFR 术语进口，应该办理货物的运输保险手续。

（五）审单付汇

银行通常为进口商提供一定的审单服务，但银行审核单据，仅审核其表面与信用证或托收指示书的规定是否相符，对于任何单据的形式、完整性、准确性、真实性或法律效力，以及单据上所表示的货物描述、数量、重量、质量、包装、价值等等是否真实概不负责，进口商应注意分清责任。

（六）货物的报检与通关

进口商取得全套单据后，在货物抵达国内港口时，持正本提单（大提单）至船公司换取“进口货物提货单”（小提单）提货。凡属法定检验的商品，应在报检后向海关报关，经查验无误后海关才予以放行。

1.2 任务 2

——解读外贸合同

● 任务描述：

无锡商贸进出口有限公司业务二部的沈乐拿给李进一份外贸合同，并帮助李进看懂英

文合同。

● 技能目标:

- ① 掌握外贸合同的基本内容
- ② 了解外贸合同的主要条款
- ③ 熟悉外贸合同解读要点

● 知识储备:

一、外贸合同的基本内容

外贸合同是指进出口交易中的买卖双方经磋商后签署的有一定格式的书面合同。

在实际业务中,订立书面合同有如下意义:

- (1) 作为合同成立的证据;
- (2) 作为履行合同的依据;
- (3) 作为解决争议的依据。

我国《合同法》第 11 条规定:书面形式是指合同书、信件和数据电文(包括电传、电报、传真、电子数据交换和电子邮件)等可以有形地表现所载内容的形式。

书面外贸合同通常包括三个方面的基本内容:约首、正文及约尾。

1. 约首

一般包括合同名称、合同编号、买卖双方名称、地址、电话及买卖双方订立合同的意向和履约保证等。

2. 正文

正文是合同的主体,包括各项交易条件,如品名、品质、数量、包装、装运、价格和保险等。

3. 约尾

一般列明合同的份数、使用的文字及效力、签约地点、生效条件和双方当事人的签名等。

【销售合同】

销 售 合 同 SALES CONTRACT

Sellers:	Contract no.:
Address:	Date:
TEL:	FAX:
Buyers:	Signed at:
Address:	
TEL:	FAX:

This sales contract is made by and between the sellers and the buyers, whereby the sellers agree to sell and the buyers agree to buy the under-mentioned goods according to the terms and conditions stipulated below:

续 表

(1) Name commodity and specification	(2) Quantity	(3) Unit	(4) Unit price	(5) Amount
Total amount				

(6) Packing: _____

(7) Delivery from: _____ to _____

(8) Shipping marks: _____

(9) Time of shipment: Within _____ days after receipt of L/C, transshipment and partial shipment are _____.

(10) Term of payment: By 100% confirmed irrevocable letter of credit in favor of the sellers to be available by sight draft to be opened and to reach China before _____ and to remain valid for negotiation in China until the _____ days after the foresaid time of shipment. L/C must mention this contract number. L/C advised by _____. All banking charges outside China (the mainland of China) are for account of the Drawee.

(11) Insurance: To be effected by the sellers for _____ of full invoice value covering _____ up to _____.

(12) Arbitration: All disputes arising from the execution of or in connection with this contract shall be settled amicable by negotiation. In case no settlement can be reached through negotiation the case shall then be submitted to China International Economic & Trade Arbitration Commission. In Shenzhen (or in Beijing) for arbitration in act with its sure of procedures. The arbitral award is final and binding both parties for settling the dispute. The fee, for arbitration shall be borne by the losing party unless otherwise awarded.

The Seller: _____ The Buyer: _____

二、合同约首解读

- (1) Sellers: 本栏填写卖方的具体名称。
- (2) Contract no. : 合同号码。
- (3) Address, TEL, FAX: 本栏主要填写卖方的详细地址、电话号码和传真号码。
- (4) Date: 合同签订日期。
- (5) Signed at: 合同的签订地点。
- (6) Buyers: 本栏填写买方的具体名称。
- (7) Address, TEL, FAX: 本栏填写买方的详细地址、电话号码和传真号码。

三、合同正文及约尾解读

- (1) Name of commodity and specification: 品名、规格。主要填写商品的名称、型号、规格等信息。
- (2) Quantity: 数量。主要填写货物的成交数量,若有溢短装条款也须在此栏写明。
- (3) Unit: 计量单位。
- (4) Unit price: 单价。填写货物的单价,包括其贸易术语和成交价格。

(5) Amount: 总金额。

(6) Packing: 包装。主要填写货物的包装方式。

(7) Delivery from... to...: 从……运到……。填写货物的起运地和目的地名称。

(8) Shipping marks: 唛头。填写货物的唛头,若无唛头,此栏填写 N/M,不得留空。

(9) Time of shipment: 装运时间。由于本合同为格式合同,因此只需在下列横线处填写相关的内容即可。

Within _____ days after receipt of L/C, transshipment and partial shipment are _____.

收到信用证后 _____ 天装运,转运和分批装运 _____。

(10) Term of payment: 支付条款。

By 100% confirmed irrevocable letter of credit in favor of the sellers to be available by sight draft to be opened and to reach China before _____ and to remain valid for negotiation in China until the _____ days before the month of shipment. L/C must mention this contract number. L/C advised by _____. All banking charges outside China (the mainland of China) are for account of the Drawee.

买方应当开具以卖方为受益人的不可撤销的保兑的即期付款信用证,并且要在 _____ 前开立并送达卖方,有效至装运月后第 _____ 天,在中国议付。信用证上必须涉及该合同号码,由 _____ 通知。在中国(大陆)以外的所有费用都由付款人承担。

(11) Insurance: 保险。

To be effected by the sellers for _____ of full invoice value covering _____ up to _____.

由卖方按十足发票金额的 _____ 投保 _____ 至 _____。

(12) Arbitration: 仲裁。

All disputes arising from the execution of or in connection with this contract shall be settled amicably by negotiation. In case no settlement can be reached through negotiation the case shall then be submitted to China International Economic & Trade Arbitration Commission. In Shenzhen (or in Beijing) for arbitration in act with its sure of procedures. The arbitral award is final and binding both parties for settling the dispute. The fee, for arbitration shall be borne by the losing party unless otherwise awarded.

凡在执行本合同过程中产生的或与本合同有关的一切争议,都应该通过协商解决。若协商无法解决,应提交中国国际经济贸易仲裁委员会。在深圳(或北京)按照其程序执行。仲裁裁决是终局的,而且对争议双方均有约束力。仲裁费用应当由输者负担,除非判给其他人。

● 实训操作:

根据下列资料,拟定销售合同。

无锡商贸进出口有限公司(WUXI COMMERCIAL I&E CO., LTD)是一家流通性外贸企业,2012年4月20日与加拿大 FASHION FORCE CO., LTD(简称 FF 公司)签订一份男式全棉衬衫(MAN'S COTTON SHIRT)的销售合同。

相关信息如下:

1. 合同号:99JA7031KL
2. 卖方:无锡商贸进出口有限公司(WUXI COMMERCIAL I&E CO., LTD)
地址:中国无锡广石路 999 号
3. 买方:加拿大 FASHION FORCE CO., LTD
地址:P. O. BOX 8935 NEW TERMINAL, ALTA, VISTA OTTAWA, CANADA
4. 品名、规格及数量:MAN'S COTTON SHIRT
S 2000 件
M 8000 件
L 3000 件
5. 单价及总金额:USD 10.00/PC CIP OTTAWA
总金额为 USD130,000.00
6. 包装:纸箱
7. 装运港及目的港:上海,渥太华
8. 货期:6 月中旬,允许转运,允许分批装运
9. 付款条件:不可撤销的保兑的即期付款信用证,并在 2012 年 5 月 10 日前开立并送达卖方,有效至装运月后第 15 天,在中国议付。
10. 保险:由卖方按发票金额的 110%投保战争险和一切险到渥太华。

【销售合同】

销售合同				
SALES CONTRACT				
Sellers: WUXI COMMERCIAL I&E CO., LTD.			Contract no. :99JA7031KL	
Address: NO. 999 GUANGSHI ROAD, WUXI, CHINA			Date: APR. 20, 2012	
TEL:0086 - 510 - 83116678		FAX: 0086 - 510 - 83113111		Signed at:
Buyers: FASHION FORCE CO., LTD				
Address: P. O. BOX 8935 NEW TERMINAL, ALTA, VISTA OTTAWA, CANADA				
TEL:001 - 613 - 7983503		FAX:001 - 613 - 7895307		
This sales contract is made by and between the sellers and the buyers, whereby the sellers agree to sell and the buyers agree to buy the under-mentioned goods according to the terms and conditions stipulated below:				
(1) Name of commodity and specification	(2) quantity	(3) unit	(4) Unit price	(5) amount
MAN'S COTTON SHIRT S M L	2,000PCS	PC	CIP OTTAWA	USD20,000.00
	8,000PCS		USD 10.00/PC	USD80,000.00
	3,000PCS		USD 10.00/PC	USD30,000.00
	Total amount			USD130,000.00
(6) Packing: <u>CARTON</u> (7) Delivery from: <u>SHANGHAI</u> to <u>OTTAWA</u>				
(8) Shipping marks: <u>N/M</u>				
(9) Time of shipment: <u>JUNE. 15, 2012</u> , transshipment and partial shipment are <u>ALLOWED</u> .				

(10) Term of payment: by 100% confirmed irrevocable letter of credit in favor of the sellers to be available by sight draft to be opened and to reach China before MAY. 18, 2012 and to remain valid for negotiation in China until the 15 days after the foresaid time of shipment. L/C must mention this contract number. L/C advised by BANK OF CHINA, WUXI BRANCH. All banking charges outside China (the mainland of China) are for account of the Drawee.

(11) Insurance: To be effected by the sellers for 110% of full invoice value covering ALL RISKS AND WAR RISKS up to OTTAWA.

(12) Arbitration: All disputes arising from the execution of or in connection with this contract shall be settled amicable by negotiation. In case no settlement can be reached through negotiation the case shall then be submitted to China International Economic & Trade Arbitration Commission. In Shenzhen (or in Beijing) for arbitration in act with its sure of procedures. The arbitral award is final and binding both parties for settling the dispute. The fee, for arbitration shall be borne by the losing party unless otherwise awarded.

The Seller: WUXICOMMERCIAL I&E CO., LTD.

The Buyer: FASHION FORCE CO., LTD

综合实训 制单准备

根据下列资料,缮制一份销售合同。

无锡银雁进出口有限公司(WUXI YINYAN I&E CO., LTD.)与阿联酋迪拜 J&K 公司(J&K IMPORT & EXPORT COR.)于 2012 年 2 月 15 日签订了一份女士夹克(Ladies Jacket)的销售合同。

相关信息如下:

1. 合同号:WXYY0739

2. 卖方:无锡银雁进出口有限公司(WUXI YINYAN I&E CO., LTD.)

地址:中国无锡凤翔路 123 号

电话:0086-510-83507327

传真:0086-510-83507328

3. 买方:阿联酋迪拜 J&K 公司(J&K IMPORT & EXPORT COR.)

地址:16 TOM STREET, DUBAI, U. A. E.

电话:00971-4-6603222

传真:00971-4-6603223

4. 品名、规格及数量:Ladies Jacket(H. S CODE6204320090)

Style no. X221 2250pcs

Style no. X222 2250pcs

Shell: woven twill 100% cotton

Lining: Woven 100% polyester

5. 单价及总金额:USD 12.00/PC CIF Dubai, U. A. E.

总金额为 USD54,000.00

金额与数量可允许有 5%的增减。

6. 包装:出口标准纸箱(export standard carton),9 件装一个纸箱。
7. 装运港及目的港:上海,迪拜,允许转运,不允许分批装运
8. 保险:由卖方按发票金额的 110%投保一切险。

【销售合同】

SALES CONTRACT			
NO. :			
THE SELLER :			
TEL :			
THE BUYER :			
TEL :			
	DATE :		
	FAX :		
	FAX :		

This Contract is made by and between the Buyer and Seller, whereby the Buyer agree to buy and the Seller agree to sell the under-mentioned commodity according to the terms and conditions stipulated below:

Commodity & specification	Quantity	Unit price	Amount
TOTAL			
TOTAL CONTRACT VALUE:			

More or less _____ of the quantity and the amount are allowed.

PACKING: _____

SHIPPINGMARKS:Shipping mark includes J&K, S/C no. , port of destination and carton no. Side mark must show the color, the size of carton and pieces per carton.

TIME OF SHIPMENT: Within 60 days upon receipt of the L/C which accord with relevant clauses of this Contract.

PORT OF LOADING AND DESTINATION: From _____ to _____

Transshipment is _____ . and partial shipment is _____

INSURANCE: To be effected by the seller for _____ of invoice value covering _____ as per CIC of PICC dated 01/01/1981.

TERMS OF PAYMENT: By irrevocable Letter of Credit at 30 days after sight, reaching the seller not later than Mar. 5TH, 2012 and remaining valid for negotiation in China for further 15 days after the effected shipment.

DOCUMENTS:

- + Signed Commercial Invoice in triplicate.
- + Full set of clean on board ocean Bill of Lading marked “freight prepaid” made out to order of shipper blank endorsed notifying the applicant.
- + Insurance Policy in duplicate endorsed in blank.
- + Packing List in triplicate.
- + Certificate of Origin certified by Chamber of Commerce or CCPIT.

INSPECTION:

The certificate of Quality issued by the China Entry-Exit Inspection and Quarantine Bureau shall be taken as the basis of delivery.

ARBITRATION:

All disputes in connection with this contract or the execution there of shall be settled amicably by negotiation. In case no settlement can be reached, the case shall then be submitted to the China International Economic Trade Arbitration Commission for settlement by arbitration in accordance with the Commission's arbitration rules. The award rendered by the commission shall be final and binding on both parties. The fees for arbitration shall be borne by the losing party unless otherwise awarded.

This contract is made in two original copies and becomes valid after signature, one copy to be held by each party.

Signed by:

THE SELLER:

WUXI YINYAN I&ECO., LTD.

李昊浩

THE BUYER:

KETA TRADING CO., LTD

Jack Kastle

考核评价 制单准备

理论考核部分:

一、单选题

- ()不是在所有出口报检时都要提供的单证。
A. 信用证 B. 商业发票 C. 合同 D. 出境货物报检单
- “单单一致”的纵审时,以()为中心。
A. 保险单 B. 商业发票 C. 海运提单 D. 装箱单
- ()不属于“正确”制单要求的“三相符”。
A. 单据与信用证相符 B. 单据与货物相符
C. 单据与单据相符 D. 单据与贸易合同相符
- 根据联合国设计推荐使用的用英文字母表示的货币代码,如下表示不正确的是()。
A. CNY89.00 B. GBP89.00 C. RMB89.00 D. USD89.00
- 与国际贸易单证常用代码中的“日期、时间和时间期限的数字表示”相符的是()。
A. Sep. 16,2009 B. Sept. 16,2009 C. 20090916 D. 2009,09,16
- 信用证支付方式下,银行处理单据时不负责审核()。
A. 单据与有关国际惯例是否相符 B. 单据与信用证是否相符
C. 单据与国际贸易合同是否相符 D. 单据与单据是否相符
- 非信用证支付方式下,制单和审单的首要依据是()。
A. 信用证 B. 买卖合同
C. 往来函电 D. 有关商品的原始资料
- 出口单证工作依次有()五个方面。
A. 审单、审证、制单、交单和归档 B. 审证、制单、审单、交单和归档
C. 审证、审单、制单、交单和归档 D. 审单、制单、审证、交单和归档

9. 一份外贸书面合同中签约地点、生效条件是属于()内的基本内容。
 A. 约首 B. 正文 C. 约尾 D. 保险条款
10. 合同中的价格条款一般包括计量单位、单位价格金额、计价货币和()。
 A. 包装条款 B. 保险条款 C. 装运条款 D. 贸易术语

二、多选题

1. 在信用证支付方式下,外贸单证工作主要有()等方面的内容,它贯穿于合同履行的全过程。
 A. 审证 B. 制单 C. 审单 D. 交单 E. 存档
2. 下列选项中哪些是商业单据()。
 A. 发票 B. 提单 C. 报关单 D. 汇票 E. 形式发票
3. 下列()是物权凭证。
 A. 铁路运单 B. 航空运单 C. 海运提单 D. 多式联运单据 E. 公路运单
4. 贸易术语(trade terms)又称为价格术语,用来说明()。
 A. 价格构成 B. 物权所有 C. 风险划分 D. 费用划分 E. 责任划分
5. 国际贸易单证工作可能涉及的部门包括()。
 A. 银行 B. 海关 C. 交通运输部门和保险公司 D. 进出口企业内部各部门
 E. 检验检疫机构和有关的行政管理机关
6. 制作国际贸易单证的基本要求是()。
 A. 正确 B. 完整 C. 及时 D. 简明 E. 整洁

三、判断题

1. 制单是单证工作的基础,是按照信用证、合同和其他的要求,根据货物实际情况缮制有关单据。 ()
2. 发票中的数量、单价和金额可以冠以“大约”(about)或类似的文字。 ()
3. 按单证的用途划分,可将单据分为商业单据和银行单据。 ()
4. 在外贸实践中,单证员录入单证信息时,应首先录入人的信息是商业发票的内容。 ()
5. 在国际贸易中,对所有的进出口货物都必须进行检验并出具证书。 ()

实训考核部分:

根据下列资料,审核合同。

- (1) 合同号:GW2005X06,日期:2006.4.22。
- (2) 卖方:长城贸易有限公司,地址为中国宁波人民路206号华升大厦。
- (3) 买方:F. T. C CORP,地址为 AKEDSANTERINK AUTOP P. O. BOX 9, FINLAND。
- (4) 品名、规格及数量:HALOGEN FITTING W500;9,600 PCS;允许增减5%。
- (5) 单价及总金额:USD 3.80/PC CIF HELSINKI USD36,480.00,允许增减5%。
- (6) 包装:纸箱。
- (7) 装运港及目的港:宁波港,赫尔辛基。

(8) 交货期:收到信用证后的 30 天,允许转运,分批装运。

(9) 付款条件:不可撤销的保兑的即期付款信用证,并在 2006 年 5 月 1 日前开立并送达卖方,有效至装运月后第 15 天,在中国议付。

(10) 保险:由卖方按发票金额的 110%投保平安险到赫尔辛基。

【销售合同】

销售合同

SALES CONTRACT

Sellers: GREAT WALL TRADING CO., LTD

Contract no.: GW2009X06

Address: RM206, HUASHENG BUILDING,

Date: 2006. 4. 2

NINGBO, P. R. CHINA

Signed at: NINGBO

Buyers: F. T. C CORP

Address: AKEDSANTRINK AUTOP P. O. BOX 9, FINLAND.

This sales contract is made by and between the sellers and the buyers, whereby the sellers agree to sell and the buyers agree to buy the under-mentioned goods according to the terms and conditions stipulated below:

(1) Name of commodity and specification	(2) Quantity	(3) Unit	(4) Unit price	(5) Amount
HALOGEN FITTING W505 10% more or less both in amount and quantity allowed	960	SET	CIF HELSNKI USD3.60/PC	USD364800.00
Total amount				USD36480.00

(6) Packing: BAG

(7) Delivery from: SHANGHAI to HELSINKI

(8) Shipping marks: N/M

(9) Time of shipment: Within 30 days after receipt of L/C, allowing transshipment and partial shipment.

(10) Term of payment: By 100% confirmed irrevocable letter of credit in favor of the sellers to be available by sight draft to be opened and to reach China before MAY 10, 2006 and to remain valid for negotiation in China until the 15 th days after the foresaid time of shipment. L/C must mention this contract number. L/C advised by BANK OF CHINA, NINGBO BRANCH. All banking charges outside China (the mainland of China) are for account of the Drawee.

(11) Insurance: To be effected by the sellers for 110% of full invoice value covering W. P. A up to NINGBO.

(12) Arbitration: All disputes arising from the execution of or in connection with this contract shall be settled amicable by negotiation. In case no settlement can be reached through negotiation the case shall then be submitted to China International Economic & Trade Arbitration Commission. In Shenzhen (or in Beijing) for arbitration in act with its sure of procedures. The arbitral award is final and binding both parties for settling the dispute. The fee, for arbitration shall be borne by the losing party unless otherwise awarded.

The Seller: GREAT WALL TRADING CO., LTD

The Buyer: ALICE

马丁